

2024年11月7日

(株)静岡銀行

ストームハーバー証券(株)

中堅・中小企業へのコンサルティング機能の高度化をめざし「業務提携契約」を締結

株式会社静岡銀行（頭取 八木 稔）とストームハーバー証券株式会社（代表取締役社長兼 CEO 渡邊 佳史）は、地域企業に対するコンサルティング機能の高度化を図るため、業務提携契約を締結しました。

これにより、今後は両社で連携し、財務戦略・資本政策全般に関するアドバイザー業務を幅広く提供することで、お客さまの企業価値向上の支援に取り組んでまいります。

1. 締結日 11月7日（木）

2. 締結の背景、目的など

○静岡銀行では、グループで取り組む第1次中期経営計画「Xover～新時代を拓く」のビジョン「未来へつなぐ新たな価値を創造する課題解決型企業グループ」の実現をめざし、地域やお客さまの社会課題やニーズの解決による「社会価値創造と企業価値向上の両立」を推進しています。

また、本計画においては、「社会」「経済」「環境」をテーマに「産業発展と金融イノベーション」「地域社会の健全な成長」などの重要課題（マテリアリティ）を定め、地域活性化や産業の生産性向上、お客さまの事業成長につながる支援を行っています。

○ストームハーバー証券は、グローバルな金融市場に精通した独立系投資銀行であり、国内または海外の機関投資家引受によるエクイティファイナンスやM&A・資本業務提携等のアドバイザーのほか、スタートアップをはじめとした未上場企業の資金調達支援など豊富な支援メニューを有しています。スキームや戦略の立案・構築から実務面のプロセス等をも含め、顧客の企業価値向上に向けた財務戦略・資本政策全般に関するテーラーメイドのアドバイザー業務を幅広く展開し、特に中堅・中小企業の事業成長の支援に注力することで、他社との差別化を図っています。

○今般、両社の保有する強みや経営資源を活かしながら、お客さまの事業成長支援や企業価値の最大化に向けたサービスの充実を図るべく、業務提携契約を締結することといたしました。

3. 業務提携の内容

- （1）投資銀行アドバイザー機能の活用
- （2）企業価値向上に向けた財務戦略・資本政策に関するさまざまなニーズ・課題を有するお客さまに対するソリューション提供に向けた連携
- （3）上記業務に関する両社間での人財交流、ノウハウの交換

4. 今後の展開について

○両社が連携して静岡銀行のお客さまに対する投資銀行機能の提供に取り組みます。

- ・企業価値向上に向けた財務戦略・資本政策に関する様々なニーズ・課題を有するお客さまに対してストームハーバー証券を紹介し、同社の豊富な市場経験に基づく専門的な知見やグローバルなネットワークを活用したテーラーメイドの財務アドバイザー業務を提供します。