

2026年4月17日  
株式会社静岡銀行  
株式会社山梨中央銀行  
株式会社八十二長野銀行

## 「株式会社アルプス」との個別商談会を開催

静岡銀行（頭取 八木 稔）、山梨中央銀行（頭取 古屋賀章）、八十二長野銀行（頭取 松下正樹）は、「富士山・アルプス アライアンス」における地方創生の取り組みの一環として、お取引先の販路拡大および静岡県・山梨県・長野県の地産品の消費拡大を目的に、各行のお取引先をサプライヤーとする個別商談会を開催しています。

今回は、山梨県を中心に、道の駅や温泉施設などの観光拠点に加え、高速道路のパーキングエリアや飲食店等を幅広く展開する「株式会社アルプス」をバイヤーとして迎えます。

今後も3行で連携し、商談会やビジネスマッチングの機会創出を通じて、お取引先の販路開拓を支援するとともに、地域経済の活性化に継続的に取り組んでまいります。

### <本商談会の概要>

事業者	株式会社アルプス
日時	6月4日(木) 10:00~17:00
会場	道の駅 にしじま和紙の里 ふれあい館(山梨県南巨摩郡身延町西嶋 345)
募集サプライヤー数	20~30社程度
募集商材	株式会社アルプスおよびそのグループ会社で販売・使用するもの (土産菓子<手土産>、食品、雑貨などで地域色豊かな商品)
内容	対面形式によるバイヤーとの個別商談(1商談25分以内) ※希望商材についてバイヤーが事前選考を行います
参加費	5,500円(消費税等込) ※エントリー費用は無料です 事前選考の結果、商談が決定したサプライヤーには参加料をお支払いいただきます
お申込方法	店頭備え置き「個別商談会参加申込書兼商談会シート」をご記入のうえ、取引店にご提出ください
お申込期限	5月15日(金) 16:00まで

## 株式会社アルプスとの個別商談会開催のご案内

富士山・アルプスアライアンスの取組みとして、山梨県内を中心に、道の駅や温泉施設等の観光拠点、高速道路パーキングエリア、飲食店等を運営する株式会社アルプスとの個別商談会を開催します。

## ALPS INC.



## ＜会社概要＞

山梨県内を中心に、高速道路パーキングエリア、飲食店等の運営を行っております。また、道の駅や温泉施設など地域観光拠点における売店・飲食店舗の運営にも携わっており、観光客、高速道路利用者、地域住民など幅広いお客様にご利用いただいております。

## 【個別商談会概要（予定）】

日 時	2026年6月4日（木） 10:00～17:00 ※個別商談のお時間は、別途調整のうえ、個別にご連絡いたします
会 場	道の駅にしじま和紙の里 ふれあい館（山梨県南巨摩郡身延町西嶋 345） ※原則対面形式としますが、オンライン形式での商談を希望する場合は個別にご相談ください。
主 催	静岡銀行、山梨中央銀行、八十二長野銀行
参加バイヤー	株式会社アルプスおよびそのグループ会社
商 談 形 式	対面形式による担当バイヤーとの個別商談 ※1商談25分以内を予定しています。
募 集 商 材	株式会社アルプスおよびそのグループ会社で販売・使用するもの ※詳細は裏面「希望する商材」欄をご覧ください。
募 集 社 数	20～30社 ※商談希望商材について、申込書類に基づきバイヤーが事前に選考を行います 選考の結果、商談会にご参加いただけない場合もございますので、あらかじめご了承ください
参加対象者	静岡県、山梨県、長野県の事業者
参 加 費	5,500円（税込） お申込みは無料です。事前選考の結果、商談が決定したサプライヤーは参加料をお支払いいただきます
申 込 期 限	2026年5月15日（金）16:00
申 込 方 法	別紙「個別商談会参加申込書兼商談会シート」（以下、「商談会シート」という）をメールにて静岡銀行地方創生部まで送付願います。 ※「商談会シート」は商談を希望する商品ごとに作成願います。 ※ご希望の方はシートのデータをお送りします。以下の問い合わせ先までメールにてご連絡ください。

お問い合わせ先：静岡銀行 地方創生部 地方創生グループ（鈴木佑）

TEL：054-345-9170／メールアドレス：syoudan@jp.shizugin.com

## 1. 店舗業態

- 高速道路パーキングエリア売店  
初狩 PA（上り）、釈迦堂 PA（下り）、境川 PA（上り）、八ヶ岳 PA（上下）、港北 PA（上り）、**掛川 PA（上り）**
- 観光施設・道の駅等売店  
fumotto、白州尾白の森名水公園べるが、三分一湧水館、やまなみの湯  
道の駅南きよさと、道の駅はくしゅう、道の駅にしじま和紙の里、
- 地域特産品販売店舗  
まるごとやまなし館
- 飲食店等（フードコート・専門店）

## 2. 販売の特徴

- 山梨県産商品を中心に地域性のある商品を積極的に取扱い
- 観光客向けのお土産商品、話題性のある商品、地域の特色を活かした商品を重視
- **複数店舗での展開や、オリジナル商品（PB 商品）の開発も検討可能**  
**（オリジナル商品（PB 商品）の対応可否について、参加申込書にご記入をお願いします。）**

## 3. 希望する商材

### 【土産品】

- 地元産の原料を用いた地域性のある商品
- 観光客向けのお土産菓子
- 個包装で持ち帰りしやすい商品
- 常温で日持ちする商品

### 【食品】

- 地域食材を活かした商品（食料、飲料、酒類）
- 簡単調理で提供可能な商品
- 冷凍食品等（店舗販売・飲食店利用可能）

### 【物販商品】

- 地域工芸品
- 観光向け雑貨
- 地域限定商品

### 【飲食店向け食材】

- オペレーション負担が少ない食材
- メニュー差別化につながる食材

### 【その他】

- 観光地限定商品
- オリジナル商品（PB 商品）の共同開発が可能な事業者

### <商談会実施までの流れ>

- ①「個別商談会参加申込書兼商談会シート」をご提出ください。
- ②バイヤーにて「個別商談会参加申込書兼商談会シート」に基づき商材の選考を行います。
- ③弊社から、商談の可否、商談タイムテーブル、参加費の支払方法等をご連絡します。
- ④当日は、事前にご案内する商談開始時刻までに会場にお越しください。