



2022年6月15日
株式会社静岡銀行
株式会社山梨中央銀行

「日本発展商事ホールディングス」との個別商談会を開催

株式会社静岡銀行（本社・静岡市葵区、代表取締役頭取・柴田^{しばた ひさし} 久）と株式会社山梨中央銀行（本社・甲府市丸の内、代表取締役頭取・関^{せき みつよし} 光良）では、お取引先の販路拡大および山梨県・静岡県の地産品の消費拡大を目的に、両行のお取引先をサプライヤーとする「個別商談会」を開催しています。

今回は、「すき家」や「はま寿司」などの外食チェーンやスーパーマーケットチェーン等を展開している「ゼンショーホールディングス」の子会社「日本発展商事ホールディングス」を迎えました。同社は、ゼンショーホールディングスの「食材開発部門」として、外食事業や小売事業での開発メニューで使用される食材の検討・企画・提案に携わっています。

なお、両行による個別商談会は、今回で13回目となります。

<個別商談会の概要>

事業者	株式会社日本発展商事ホールディングス
日時	7月27日(水)～28日(木) 10時～17時
会場	甲府商工会議所内会議室(山梨県甲府市相生2-2-17)
募集サプライヤー数	24社(予定)
内容	バイヤーとの直接面談による商談(1商談20分程度) ※希望商材についてバイヤーが事前選考を行います。 ※今後の新型コロナウイルス感染状況によっては、オンライン開催に変更することがあります。
参加料	11,000円(消費税等を含む) ※エントリー費用は無料です。 事前選考の結果、商談が決定したサプライヤーには参加料をお支払いいただきます。
お申込方法	店頭備え置き「個別商談会参加申込書兼商談会シート」をご記入のうえ、取引店にご提出ください
お申込期限	6月28日(火) 16時必着

※商談会の開催にあたっては、会場入場時の検温、マスクの着用、除菌の徹底のほか、飛沫防止パネルの設置など、十分な新型コロナウイルス感染防止措置を行ったうえで開催します。



静岡銀行

ZENSHO



ふれあい、さわやか

山梨中央銀行

「日本発展商事ホールディングス」との個別商談会開催のご案内

静岡・山梨アライアンスの取組みとして、「すき家」や「はま寿司」などを全国展開する株式会社ゼンショーホールディングスの食材開発部門である株式会社日本発展商事ホールディングスとの個別商談会を開催します。



【個別商談会概要】

日 時	2022 年 7 月 27 日（水）・28 日（木） 両日とも 10:00～17:00 ※個別商談のお時間は、別途調整のうえ、個別にご連絡いたします。
会 場	甲府商工会議所 201 会議室 （山梨県甲府市相生 2 丁目 2-17）
主 催	静岡銀行、山梨中央銀行
参加バイヤー	株式会社日本発展商事ホールディングス（株式会社ゼンショーホールディングス子会社）
商談形式	対面形式による商談 ※ 1 商談 20 分以内を予定しています。 ※新型コロナウイルス感染状況に応じ、オンライン形式とするなど、開催方法を見直すことがあります。
参加対象者	食品関連事業者
募集商材	食料品全般（詳細は裏面をご覧ください）
募集社数	24 社 ※商談希望商材について、申込書類に基づき担当者が事前に選考を行います。選考の結果、商談会にご参加いただけない場合もございますので、あらかじめご了承ください。
参 加 料	11,000 円（消費税等を含む） 申込みは無料です。事前選考の結果、商談が決定したサプライヤーには参加料をお支払いいただきます。
申込期限	2022 年 6 月 28 日（火） 16 : 00 必着
申込方法	「商談シート」の作成・送付 別紙「個別商談会参加申込書兼商談会シート」を、メールまたは FAX にて静岡銀行 地方創生部まで送付願います。 ※シートは商談を希望する商品ごとに作成願います。 ※ご希望の方はデータでもお送りしますので、以下のお問い合わせ先までメールにてご連絡ください。

■ 商談実施までの流れ

- ①「個別商談会参加申込書兼商談会シート」をご提出ください。
 - ②バイヤーにて商材の選考を実施いたします。
 - ③弊行から、商談の可否、商談タイムテーブル、参加費の振込等をご連絡いたします。
 - ④当日、あらかじめご案内の時間までに会場にお越しください。
- ※オンライン開催の場合：商談実施が決まった場合は、前日までに Zoom ミーティング ID とパスワードを弊行からメールにて送付しますので、当日接続のうえ参加願います。

お問い合わせ先：静岡銀行地方創生部（岩谷・甲賀）

TEL054-345-9170 / FAX 054-344-2409 / メールアドレス chihouseisei@jp.shizugin.com

<バイヤー・希望商材の案内>

株式会社日本発展商事ホールディングス

株式会社ゼンショーHD 子会社。同 HD 傘下の外食事業や小売り事業の食材開発部門として外食事業や小売事業に対する食材の検討・企画・提案、サプライヤーとの商談から契約手続きを行う事業者。ゼンショーHD が開発するメニューで使用する多くの食材にかかわっている。

1. ゼンショーホールディングス、今回の商談会の特徴

- 日本発展商事 HD はゼンショーHD に代わって商談を行います。取引が成約した場合は、ゼンショーHD 傘下の事業者と契約いただきます。
- ゼンショーHD は外食事業・小売事業を全国展開していますが、本商談会では、全国展開可能な商材に限らず地域限定や期間限定で使用する商材を求めています。

<ゼンショーHD 傘下の事業概要>

外食事業ブランド 「すき家」「ココス」「ビッグボーイ」「ジョリーバスタ」
「はま寿司」「華屋与兵衛」「熟成焼肉いちばん」等 20 ブランド

小売事業ブランド 「マルヤ」（千葉、埼玉、茨城、栃木県に 16 店舗）
「ヤマグチスーパー」（栃木、群馬県に 7 店舗）
「マルエイ」（千葉県に 8 店舗）等

2. 希望商材

■ 食料品全般（アルコール類含む）

ゼンショーHD 内の外食事業の食材やスーパーマーケット等で取り扱う食品・青果全般。
地域の特徴ある食材・加工食品や他社には無い食材・加工食品等。
取扱い店舗の地域限定もできるので、ロットについても相談可能。

3. コーポレートサイト

ゼンショーHD ホームページ
<https://www.zensho.co.jp/jp/>



<商談会実施までの流れ>

- ①「個別商談会参加申込書兼商談会シート」をご提出ください。
 - ②バイヤーにて「個別商談会参加申込書兼商談会シート」により商材の選考を行います。
 - ③弊行から、商談の可否、商談タイムテーブル、参加費の振込等をご連絡します。
 - ④当日、あらかじめご案内の時間までに会場にお越しください。
- ※新型コロナウイルスの感染状況等により開催方法を変更する場合は、参加事業者様に個別連絡します。