

2023. 11. 17

インバウンドセミナー「インバウンド誘客の鍵を手に入れよう！」を開催

静岡銀行（頭取 八木 稔）では、旅館や温泉宿などの観光事業者を対象に、インバウンド誘客をテーマとした標記セミナーを開催しますので、その概要をご案内します。

1. 名 称 インバウンド誘客の鍵を手に入れよう！

～2023年9月の訪日外客数は2,184,300名にのぼり、新型コロナウイルス拡大前の実績に迫る勢いで回復しています。なかでも、韓国、台湾、シンガポールをはじめ、東南アジアや欧米諸国において訪日外客数が増加するなど、今後のインバウンド需要の拡大が期待されています。

本セミナーでは、旅館や温泉宿などの観光事業者向けに、インバウンド市場のトレンドや具体的な誘客手法、受け入れ態勢の整備などについて解説します。

2. セミナー概要

日 時	2023年12月14日（木） 13：00 ～ 15：00
会 場	修善寺総合会館 3F 大会議室（伊豆市修善寺838-1） ※お車でお越しの場合、会館施設内の無料駐車場をご利用ください
内 容	☆第1部／そもそもこれからの日本にとって、なぜ今、インバウンドなのか ☆第2部／効果的なインバウンド誘客とは？ ☆第3部／個別面談 【講 師】WAmazing株式会社 飯島伸二 氏
参 加 費	無料
申込期限	12月11日（月）
申込方法	別添チラシに記載のQRコードからお申し込みください

IZU ● NSEN SPIRIT

インバウンド誘客の 鍵を手に入れよう！

なぜ今インバウンド市場に向けた取り組みが必要なのか？
なぜOTA登録が必要なのか？インバウンド誘客に向けた
具体的手法のリアルセミナーを開催します。

第1部

そもそもこれからの日本にとって、
なぜ今、インバウンドなのか？

第2部

効果的なインバウンド誘客とは？

第3部

希望者との個別面談

＼参加無料！／

2023.12.14^木

13:00 - 15:00

修善寺総合会館

3階 大研修室

静岡県伊豆市修善寺838-1

お申し込み期限
12月11日

お申し込みは
こちらから→



インバウンド誘客の 鍵を手に入れよう！

13:00

第1部 そもそもこれからの日本にとって、なぜ今、インバウンドなのか？

第2部 効果的なインバウンド誘客とは？

- 効果的なインバウンド誘客への対応とは？
 - ✓お客様が宿泊施設様へ求めている事は何か？
食事（アレルギー、ビーガン等）、アクセス（ラストワンマイル）、お風呂等（貸切風呂等）
 - ✓宿泊施設様が抱える課題とその解決手法について
多言語対応、予約管理等
- インバウンド専門OTA「株式会社WAmazing」の説明
 - ✓日本発・インバウンド特化のワンストップ訪日旅行プラットフォーム
- 質疑応答

15:00

第3部 希望者との個別面談

- セミナー終了後、希望者との1on1面談
 - ✓事業者様のお悩み
 - ✓WAmazingプラットフォームへの掲載

相談者

WAmazing株式会社
飯島伸二氏 ・ 大野貴子氏

講師紹介



WAmazing株式会社

プラットフォーム事業部 エグゼクティブ

飯島伸二 氏

静岡市生まれ。1983年㈱ジャルパック入社。添乗員などフロント部門を経てニッコーサイパンへ出向。アクティビティなどの現場マネージャーを担当。帰国後は営業・ハワイ企画課長等、本社販売部を担当。AL-JAS統合プロジェクト長・販売部門長として、ダイナミックパッケージ商品の販売に関与。ダイナミックパッケージへの急激な遷移の中、インターネット上の販売施策（SEO等）の重要性を学ぶ。2023年1月WAmazing株式会社へ転職。施設企業様を中心に営業全般を担当し、現在に至る。



WAmazing株式会社
<https://corp.wamazing.com>

お問い合わせ

静岡銀行 地方創生部
kankou@jp.shizugin.com